

Platos en el Enfoque

Alexander Wiese



La entrada al edificio de producción de Azure Shine. A la izquierda pueden verse todas las variadas antenas clasificadas según tamaño producidas por Azure Shine.

Allen Shen empezó en 1988 junto con 15 empleados su compañía industrial de platos del satélite Azure Shine. Él ya tenía experiencia en la fabricación de antenas de satélite: él había trabajado previamente para un fabricante de platos de antenas principalmente hechos de malla de alambre. Pero Allen Shen vio que el interés empezó a crecer en platos de menor tamaño y comenzó su compañía produciendo antenas de desplazamiento de un tamaño de 45, 55, 60 y 75 cm. y todas exportadas a Alemania y al Reino Unido produciendo a una velocidad de 10,000 unidades al mes. Este número ha aumentado firmemente durante los años y ha alcanzado ahora una media de un millón de unidades al mes. Azure Shine es claramente un líder en el mercado entre los fabricantes de platos de satélite. La oficina principal de la compañía se localiza en el distrito de Rogó al oeste de la ciudad de Taoyuan en Taipei/Taiwan. El aeropuerto inter-



Allen Shen es el Director General de Azure Shine.

El pequeño pin en la solapa de su traje lo identifica como un miembro del Club Rotary.

nacional de Taipei también está en Taoyuan que hace que la situación de Azure Shine sea muy estratégica.

Allen Shen explica: "Hasta 1991, nosotros fabricábamos nuestras antenas en fibra de vidrio, después de eso cambiamos a hacerlas de metal." La razón principal de esto fue la presión del aumento de precios; el metal es más barato que la fibra de vidrio. También "el reciclaje juega un papel importante", comenta Allen Shen, "el metal es mucho más amistoso ecológicamente comparado con la fibra de vidrio."

¿Quiénes son los clientes de Azure Shine?

"Un 60% de nuestra producción va hacia los productos OEM mientras que el 40% restante se vende en parte como OEM y en parte bajo nuestro propio nombre a distribuidores." Hoy en día Azure Shine emplea a 150 personas de las que ocho pertenecen al equipo de Ventas. También se tropezará con la marca Azure Shine en las muestras de comercio. El ejecutivo de Ventas Lilyen Yu explica sus planes de las ferias de muestras: "Tenemos nuestros propios stands en las ferias de CENSTB en Moscú, ANGA en Colonia y CABSAT en Dubai". También están mirando el llegar a EE.UU. pero a estas alturas no se ha



El Ingeniero ejecutivo Bernett Lin nos muestra la distribución geográfica en el mapa: el 35% de las antenas de Azure Shine van al Norte y Sur América, se exporta el 33% a Asia, el 14% van a Europa, el 10% a África y el 8% a Australia.



La máquina de prensar: la plancha precortada metálica (en el palet en primer plano) se pone el plato de la prensa de estampación y sale como una antena de desplazamiento.

decidido a que muestras de comercio asistirán.

El Equipo de Investigación y Desarrollo es bastante grande: 20 empleados están constantemente trabajando en las mejoras de los productos. ¿Tantos empleados en I+D? El Ingeniero ejecutivo Bennett Lin describe lo que hacen todos estos empleados de I+D: "Estamos extendiendo nuestra paleta de productos para incluir antenas VSAT; una aplicación con requisitos sumamente altos". Todo empieza con una construcción mas precisa de la superficie de la antena y va hasta producir su correspondiente soporte exacto para el alimento y el OMT para el plato VSAT. VSAT se trata de la transmisión activa de señales y las pruebas incluyen el mostrar, por ejemplo, que una señal transmitida realmente alcanza un satélite y no se esparce en el espacio debido a un componente impreciso instalado en la antena.

Allen Shen agrega, "Nuestros productos VSAT llegarán al mercado a finales de abril del 2007. Tendremos antenas de transmisión hacia el satélite disponibles en tamaños de 75, 90, 120, 150 y 180 cm." Entonces nos permitió conocer una sorpresa: "Hemos desarrollado un plato de antena de 3 metros totalmente nuevo y la producción de este plato simplemente ha empezado".

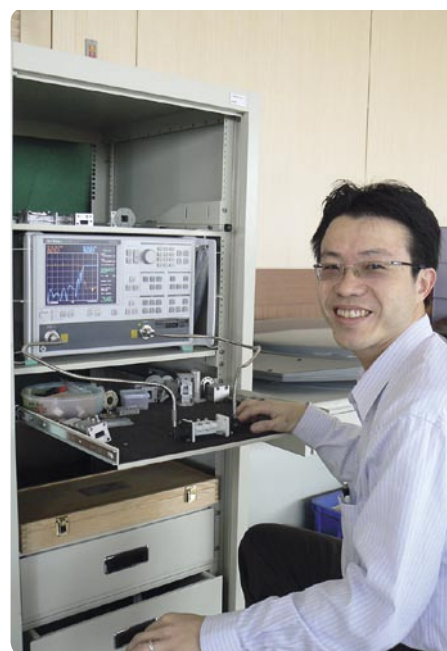
Allen Shen nos ofreció una traviesa sonrisa y reveló entonces otra confidencia: "También estamos desarrollando una antena móvil que tendrá el nombre de "Antena Fly Away" y será de

45cm en diámetro". Nosotros notamos que Allen Shen todavía tenía esa mueca en su cara por lo que nosotros esperamos más aún. Y nosotros no fuimos defraudados: "Tendrá un receptor GPS integrado!". La antena sabrá donde está en cada punto de la Tierra y podrá apuntarse automáticamente a todos los satélites correctamente. "Esta antena móvil no estará disponible hasta final del 2008", nos dice, mientras ligeramente alzaba al viento nuestras velas.

Azure Shine se ha comprometido con la banda Ku aunque los platos más grandes pueden usarse para la banda C. ¿Pero qué hay sobre la banda Ka?. Efectivamente, "en septiembre del 2007 ofreceremos antenas de tamaños en 60, 75, 80 y 90 cm para la banda Ka con OMT", explica Bennett Lin. Azure Shine parece haber cubierto todas las posibles aplicaciones; ¡Son una compañía que ha enfocado todas sus energía en las antenas del satélite!

Allen Shen también se permite algún tiempo de su trabajo para una afición bastante lucrativa mientras se hace una taza de té: Azure Shine también fabrica dispensadores para mantener el agua tanto fría como caliente. Mantener el agua potable limpia disponible a varias temperaturas es algo que es apreciado por muchas compañías así como por sus empleados.

Allen Shen entonces se toma un sorbo de su té hecho con el agua caliente producida por su dispensador Azure Shine. ¡Sólo en Taiwán!



Un empleado de R&D toma las medidas en muestra de OMT. Las antenas de VSAT son construidas por completo con su OMT y alimento.



El equipo de I+D al trabajo



El equipo Comercial al trabajo