

¡La Mejor Opción para la Buena Vida!



El Camino de ARION a la Cima

Alexander Wiese

Nosotros ya informamos hace un año sobre ARION; son un fabricante de calidad superior basado en Corea del Sur que tiene adoptado el eslogan sobre en su campaña comercial. Nosotros quisimos saber lo que ha hecho ARION en el último año. Anteriormente sacó el primer receptor de HD en el mercado. Hoy, ARION tiene un nuevo receptor de HD que nosotros introducimos en esta edición de TELE-satélite.

Thomas Roh, Director titular de Ventas y Comercial, nos explica, "Aquí en Seúl tenemos un 20% más de empleados de los que teníamos hace un año". ARION es una compañía cerebral, es decir, más de la mitad de sus empleados - actualmente 70 - se dedican al trabajo en Investigación y Desarrollo.

La producción de receptores de satélite ahora se realiza principalmente en DongGuan en China, dónde hay 200 empleados. Thomas es bastante optimista sobre el futuro: "Para el 2007 esperamos unas ventas de 80 millones de dólares y para el 2008 nosotros estamos seguros que romperemos la barrera de los 100 millones".

Según Thomas Roh, "el 50% de nuestros ingresos vienen de Europa, el 20% de India, el 20% del Medio Este y África Norte y 10% de Sur América y Australia". Thomas explicó estos números: "Nosotros no sólo estamos envueltos en el negocio de primera clase, sino que también está activamente comprometido también conquistando Mercados Emergentes".

Él nos sorprendió con este pequeño bocado: "Nosotros abrimos una oficina de ventas recientemente en Buenos Aires,



▲ Thomas Roh, Director de Ventas y del Departamento de Comercialización, en su oficina, con la revista de TELE-satélite siempre a su alcance

Las dos plantas más bajas del edificio de ARION no están ocupadas; esto sería un espacio extra para la futura expansión. Todas las restantes plantas están totalmente ocupadas por ARION. La dirección está en la tercera planta mientras que los ingenieros y programadores con todos sus PCs y analizadores están en las plantas cuarta, quinta y sexta.

Argentina". Y esto no es todo: "Estamos planeando abrir oficinas en África del Sur e India." ARION también considera que los países del CIS son un mercado interesante.

Le preguntamos a Casey Joo, el Director Gerente del Laboratorio de R&D de AV, qué cajas están proporcionándole este éxito a ARION: "el 50% de los receptores de satélite tienen el módulo de acceso condicional (CAS) integrado mientras que el 30% son unidades FTA".

Thomas Roh nos dijo más, "aunque las cajas PVR sólo constituyen el 20%, responden con el 40% de nuestros ingresos". Los PVR están haciéndose más importantes sobre todo esos modelos con unidades de disco duro externa y un conector SATA en el receptor. La velocidad de transferencia de datos en la unidad de disco duro necesita ser en particular más rápida al tratar con señales de HD. El interfaz de SATA es el mejor preparado para esto.

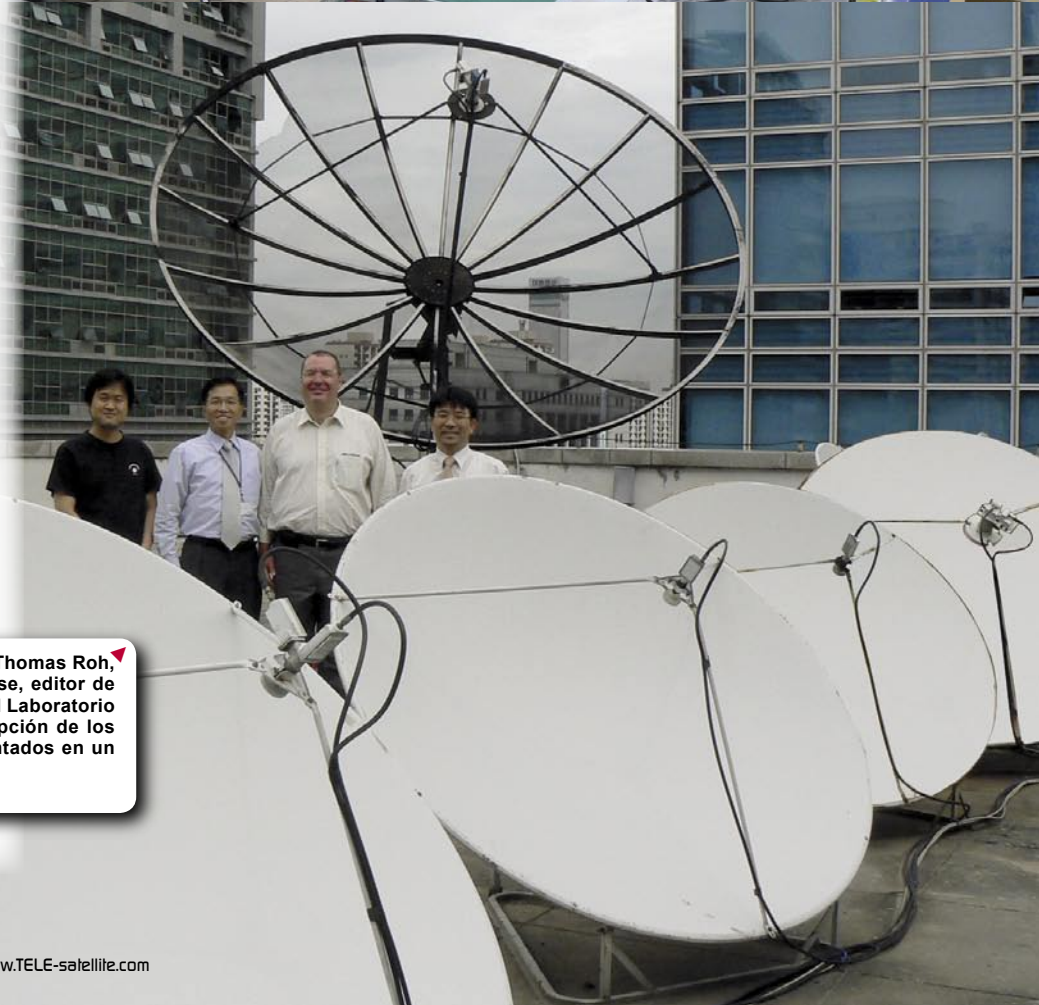
ARION también está ocupado en el desarrollo de nuevos productos. Includo estaría un receptor ENTAPIO para el mercado alemán y la combinación de un sistema Irdeto integrado para el mercado australiano. Muchos grandes operadores de TV de cable y de satélite también son clientes de ARION, en Irlanda, Eslovaquia, Argentina e India. "Nosotros también estamos trabajando en un PVR HD", Casey Joo explicó.

ARION también se está trabajando en IPTV. Casey cree que es el mercado primario para las redes del cable interiores. La lista de lo que esto incluiría: hoteles, hospitales, escuelas y universidades. Otro blanco importante son los operadores de TV de cable que quieren servicio trío o TPS (CATV, Internet, VoIP) y ARION está respondiendo a la demanda con un receptor IPTV híbrido que está fijado para estar en el mercado en el tercer trimestre del 2008.

¿Cuándo será finalmente el gran estallido de los HD? Le hicimos esta pregunta a Thomas Roh y él tuvo una rápida respuesta: "Eso será en el cuarto trimestre del 2008", justamente para la campaña de Navidad. ARION lo sabe - ellos producen receptores de HD.

¡La mejor opción para una buena vida!

Desde la izquierda: Philip Lee, ingeniero Senior, Thomas Roh, Director de Ventas y Comercialización, Alex Wiese, editor de TELE-satellite y Casey Joo, el Director Gerente del Laboratorio de R&D AV. Dos platos adicionales para la recepción de los satélites YAMAL ruso y AM EXPRESS están montados en un edificio adyacente.





Sam Chang, Gerente de Publicidad, nos muestra su impresionante colección de certificados y premios para algunos de los excelentes productos de ARION. Él también organiza las visitas de ARION a las muestras de comercio. Él explicó, "En 2008 nosotros estaremos en ANGA e IBC."



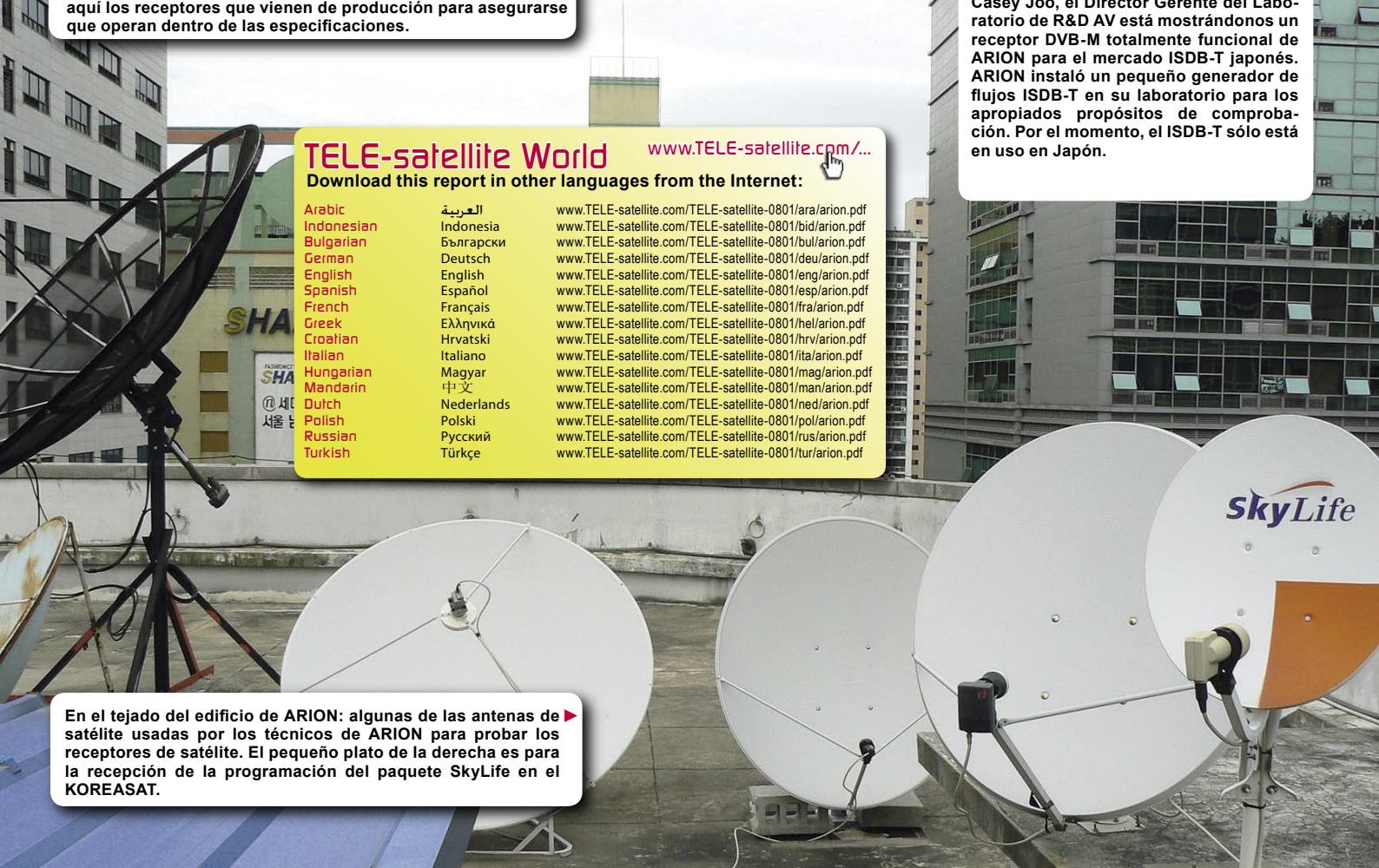
El Sr. Han es el gerente de desarrollo del HD 4000. El HD 4000 es el receptor de satélite de Alta Definición que se introduce en esta edición de TELE-satélite.



Aquí se prueban los nuevos productos. También se verifican aquí los receptores que vienen de producción para asegurarse que operan dentro de las especificaciones.



Casey Joo, el Director Gerente del Laboratorio de R&D AV está mostrándonos un receptor DVB-M totalmente funcional de ARION para el mercado ISDB-T japonés. ARION instaló un pequeño generador de flujos ISDB-T en su laboratorio para los apropiados propósitos de comprobación. Por el momento, el ISDB-T sólo está en uso en Japón.



TELE-satellite World [www.TELE-satellite.com/...](http://www.TELE-satellite.com/)

Download this report in other languages from the Internet:

Arabic	العربية	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0801/ara/arion.pdf
Indonesian	Indonesia	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0801/bid/arion.pdf
Bulgarian	Български	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0801/bul/arion.pdf
German	Deutsch	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0801/deu/arion.pdf
English	English	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0801/eng/arion.pdf
Spanish	Español	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0801/esp/arion.pdf
French	Français	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0801/fra/arion.pdf
Greek	Ελληνικά	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0801/hel/arion.pdf
Croatian	Hrvatski	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0801/hrv/arion.pdf
Italian	Italiano	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0801/ita/arion.pdf
Hungarian	Magyar	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0801/mag/arion.pdf
Mandarin	中文	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0801/man/arion.pdf
Dutch	Nederlands	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0801/ned/arion.pdf
Polish	Polski	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0801/pol/arion.pdf
Russian	Русский	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0801/rus/arion.pdf
Turkish	Türkçe	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0801/tur/arion.pdf

En el tejado del edificio de ARION: algunas de las antenas de satélite usadas por los técnicos de ARION para probar los receptores de satélite. El pequeño plato de la derecha es para la recepción de la programación del paquete SkyLife en el KOREASAT.