

SAMMEG, Johannesburgo

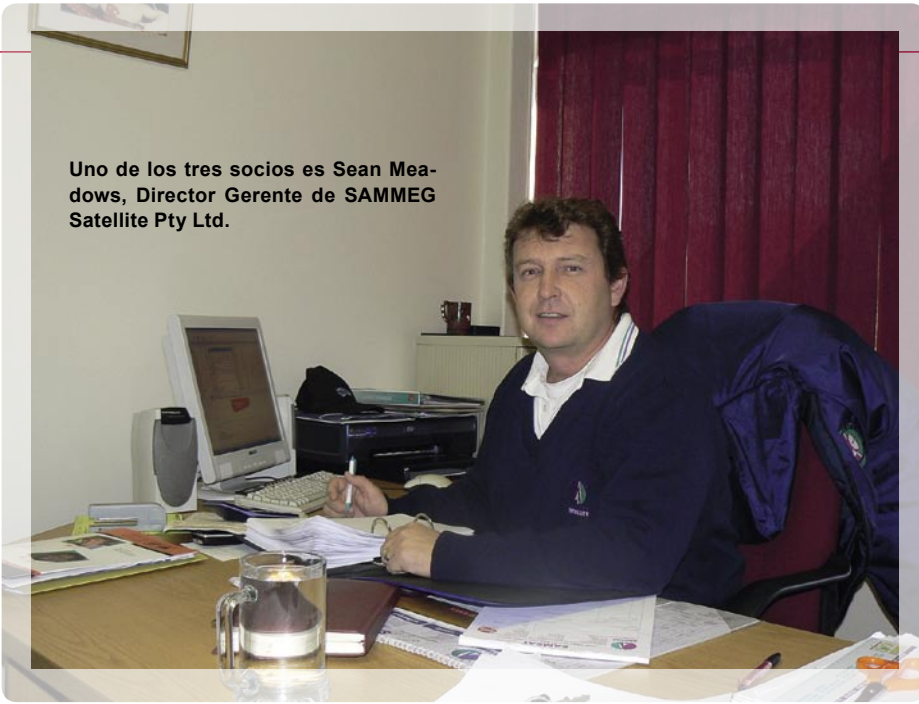
"Aprovéchese de sus oportunidades", podría ser el lema de Joël Dorfan. No es sólo el cómo surgió la compañía SAMMEG Satellite Pty Ltd, sino que también la selección de productos que SAMMEG ofrece bajo la marca de fábrica SAMSAT. Todo empezó en 1994.

En aquel entonces DSTV era un proyecto que simplemente había empezado de TV de pago. Un distribuidor vio esto como su gran oportunidad y pidió un container lleno de platos de 90cm pero al final no pudo pagarlos. Joël Dorfan oyó hablar de esto y decidió invertir en el negocio del saté-

En la zona "Industrial del Oeste" en Gauteng, al norte de Johannesburgo, puede encontrarse las oficinas de SAMMEG Satellite Pty Ltd. Los edificios de almacén están afuera a la izquierda de la vista y en la parte trasera está la planta de fabricación para el "Aerial King", la línea de antenas terrestres.

Joël Dorfan es presidente de SAMMEG Satellite Pty Ltd y también el Director Técnico. Aquí lo vemos en el tejado de su oficina ajustando un plato. La marca de fábrica "Aerial King" se usa para la propia línea de antenas terrestres de SAMMEG Satellite Pty Ltd. El plato de la izquierda tiene el logotipo de SAMSAT.

Uno de los tres socios es Sean Meadows, Director Gerente de SAMMEG Satellite Pty Ltd.



En los grandes supermercados, estos accesorios entran con un vale de instalación. "Hay días que nuestro centro de llamadas recibe muchos centenares de llamadas", explica Joël. Todas las llamadas quieren cambiar su vale, por lo que los clientes consiguen un sistema totalmente instalado en su casa por uno de los instaladores contratados por SAMMEG Satellite Pty Ltd.

Joël nació en Zimbabwe y vivió allí durante 17 años antes de venir a Sudáfrica. Él nos dijo que el 90% de sus ventas son domésticas, siendo 10% de sus ventas internacionales que van a Zimbabwe, Botswana y Namibia.

Él estima que hay 1.3 millones de casas en Sudáfrica con la recepción del satélite de una población total de 40 millones. SAMMEG Satellite Pty Ltd tiene tiendas en tres situaciones: Johannesburg, Ciudad el Cabo y Durban.

lite. Una cosa llevó a otra y a través de tres socios se fundó SAMMEG Satellite Ltd.

En el primer año fueron dos contenedores de material del satélite los que la joven compañía tuvo que manejar. "En 2006 fueron más de 50 contenedores", explica Joël, un radioaficionado con el indicativo de ZS6CBA.

SAMMEG Satellite Pty Ltd es un comerciante al por mayor y ofrece a sus distribuidores, minoristas e instaladores todos los posibles productos desde platos, LNBS, receptores hasta todos los accesorios necesarios incluso tapones, interruptores, mástiles y analizadores de señal. El 90% de los platos que venden son del modelo de 60cm siendo el resto platos de 90cm. La mayoría de las antenas se usan para la recepción de la plataforma DSTV de TV de pago en el Intelsat 7/10 a 68.5°.



Joël Dorfan con su recepcionista Sania que saluda a cada visitante y atiende el teléfono con una amistosa sonrisa.



Una mirada a la planta de fabricación de antenas terrestres. "Es una locura", explica Joël, "es más barato para nosotros importar las secciones de la antena estampada de China con aluminio extendido Sudafricano que hacerla nosotros." El aluminio como materia prima es más caro en su propio país que re-importarlo.

Sean Meadows, el Director Gerente y también responsable del área financiera, nos proporcionó unos detalles más: "Nosotros proporcionamos la distribución a cuatro grandes cadenas en Sudáfrica y también a aproximadamente 500 distribuidores individuales e instaladores."

SAMMEG Satellite Pty Ltd tiene 100 empleados que están envueltos en la fabrica de antenas VHF/UHF, en el almacén y en la red comercial. Otros empleados están distribuidos entre sus tres tiendas.

¿Cuáles son los planes de Joël para el futuro? Él quiere tener una presencia comercial más fuerte en VSAT; él ve un futuro interesante aquí, por ejemplo, con la comunicación bidireccional para los proveedores de Internet.

¡La Copa Mundial de Fútbol que tendrá lugar en el 2010 en Johannesburgo le deja un futuro muy optimista al satélite!



SAMMEG Satellite Pty Ltd recientemente abrió la oficina en el suburbio de Village Deep. Antes de que SAMMEG entrara era la oficina de una sucursal de un banco. La cámara acorazada se usa ahora para guardar los receptores PVR a buen recaudo.



Dentro de la oficina de la ciudad de SAMMEG pueden encontrarse todo lo que un instalador necesitaría. Detrás del mostrador de la tienda está el gerente Steven Kirsten ocupado en intentar vender un rollo de cable coaxial a Ingo Salomón que posa como un cliente para este foto. Ingo Salomón opera las estaciones de SatcoDX AutoScan Johannesburgo 4 y 5; y Joël Dorfán la estación de AutoScan Johannesburgo 2.



Una mirada al departamento de envíos. Aquí las órdenes de los clientes se embalan y preparan para la recogida.