

Platos SVEC desde Chengdu/Sichuan

Alexander Wiese



La provincia de Sichuan es bien conocida fuera de China por su picante arte culinario. El plato favorito nacional es la " Olla Caliente ": es una olla que se sirve caliente con dos secciones separadas con una sopa muy picante en una y una sopa media en la otra, en la que se usan unos palillos para mojar en ellas diferentes tipos de comida durante unos minutos. Estos podrían ser pedazos de carne o verduras cortadas muy delgadas. A lo largo de eso se saborea una bebida dulce, el Wong Lo Kat, un té de hierbas para compensar las especias de la Olla Caliente. La compañía SVEC en la ciudad de Chengdu capital de Sichuan, una ciudad con ocho millones de habitantes en el sur de China occidental, tiene su propio menú picante. SVEC está buscando nuevos desafíos que agregar a su producción de platos del satélite: ellos quieren jugar un papel mucho más grande en el mercado mundial con los productos de alta calidad.

■ Un enorme plato de satélite identifica desde la distancia la situación de SVEC en Chengdu. El edificio de administración está en primer plano y en la parte de atrás a la izquierda del plato de satélite está la factoría de producción.

La propia ciudad de Chengdu tiene una larga tradición en las comunicaciones electrónicas en China. Su Universidad de Ciencia Electrónica y Tecnología es muy famosa y es una de las tan sólo dos universidades de Ciencias especializadas sobre Antenas de todas las universidades de China. Se dice que pueden encontrarse los ingenieros más buenos en las comunicaciones electrónicas en Chengdu. Se localizan aproximadamente 30 fábricas en Chengdu.

En el Parque de Desarrollo de Alta Tecnología, hacia el oeste divide en zonas, se encontrará SVEC donde tiene su factoría. Se localiza más allá del tercer anillo de la ciudad de Chengdu pero todavía dentro de los límites de la ciudad.

A la mesa de la conferencia en la oficina de los jefes, Wang Duo, Director de SVEC, nos explica la estrategia de la compañía y empieza con su fundación: " SVEC empezó en 1993 con la producción de antenas de 1.5 metros de aluminio para la Banda C ", dice el Director Wang Duo, " en nuestro



TELE-satellite World

www.TELE-satellite.com/...

Download this report in other languages from the Internet:

Arabic	العربية	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1003/ara/svec.pdf
Indonesian	Indonesia	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1003/bid/svec.pdf
Bulgarian	Български	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1003/bul/svec.pdf
Czech	Česky	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1003/ces/svec.pdf
German	Deutsch	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1003/deu/svec.pdf
English	English	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1003/eng/svec.pdf
Spanish	Español	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1003/esp/svec.pdf
Farsi	فارسی	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1003/far/svec.pdf
French	Français	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1003/fra/svec.pdf
Hebrew	עברית	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1003/heb/svec.pdf
Greek	Ελληνικά	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1003/hel/svec.pdf
Croatian	Hrvatski	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1003/hrv/svec.pdf
Italian	Italiano	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1003/ita/svec.pdf
Hungarian	Magyar	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1003/mag/svec.pdf
Mandarin	中文	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1003/man/svec.pdf
Dutch	Nederlands	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1003/ned/svec.pdf
Polish	Polski	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1003/pol/svec.pdf
Portuguese	Português	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1003/por/svec.pdf
Romanian	Românesc	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1003/rom/svec.pdf
Russian	Русский	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1003/rus/svec.pdf
Swedish	Svenska	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1003/sve/svec.pdf
Turkish	Türkçe	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1003/tur/svec.pdf

Available online starting from 29 January 2010



■ Wang Duo es Director Técnico y Gerente de la compañía SVEC



primer año nuestros 50 empleados produjeron 10,000 antenas ". 25 años después, esos 50 empleados crecieron a casi 1000. Director Wang Duo explica: " Ellos están divididos en tres factorías diferentes ".

Becky es la Gerente del Equipo de Ventas y ella nos dice más sobre las tres situaciones, " La planta de fabricación aquí en Chengdu produce principalmente para el mercado chino doméstico. Nuestra situación de Suzhou cerca de Shanghai produce principalmente para el mercado de exportación, ya que su situación está cerca del Océano de Pacífico. Nuestra planta en Xinjiang en el extremo occidental del norte de China produce para el mercado de exportación ruso ". Con todos éstos los medios de la producción, debe ser realmente un número grande de platos del satélite los que están siendo fabricados. El Director Wang Duo nos da unos números: " Si nosotros pudiéramos operar a la capacidad completa sería de 180 millones de platos en un mes ". Esta cantidad enorme se ha creado por la gran demanda en el mercado local de DTH de China.

En realidad ellos no producen tantas antenas aunque Becky nos dio alguna pista para pensar: " Para el proyecto DTH chino nosotros tenemos un contrato para entregar 7 millones de platos ". Aunque el mercado doméstico está solicitando millones de platos, Becky piensa que sus ventas ahora deben enfocarse más en el mercado de la exportación.

tación. " Ahora mismo nuestros números de ventas son muy buenos para el Sudeste de los países asiáticos así como para América del Sur ", explica Becky.

Becky continúa: " Nuestros compañeros importantes en el mercado de la exportación son los operadores de TV. El 70% de nuestro volumen de ventas vienen de operadores de TV. En 2009 nosotros fabricamos 3 millones de antenas. Nosotros estamos intentando aumentar las entregas a América del Norte. El mercado del Medio Oriente es un mercado FTA, pero allí ellos no se preocupan de la calidad, sólo por el precio, ya que los volúmenes de las ventas bajaron en 2009. África es todavía un mercado durmiente para nosotros ". SVEC está tomando una parte activa en todas las muestras de comercio populares. " Nosotros vamos a ANGA en Colonia, Cabsat en Dubai, IBC en Ámsterdam, CSTB en Moscú, NAB en Las Vegas y por supuesto el CCBN en Beijing ". Usted encontrará a Becky o sus colegas a cada una de estas muestras de comercio.

Pero SVEC no está satisfecho con sólo la producción de platos del satélite. Su Coci-nero Jefe que está ocupado revolviendo una nueva sopa picante de antenas es Wei Yun Han, cabeza del equipo de R&D y con 73 años de edad es realmente un viejo cronómetro que está cargado con nuevas ideas. Él ha trabajado para empresas industriales militares durante casi 60 años y ha tenido

■ Una mirada a la gigantesca factoría de producción de 9000 metros cuadrados. Un total de 15 máquinas de prensar están instaladas aquí, que se utilizan para producir los platos de satélite desde los pequeños como 35cm de diámetro hasta los de gran diámetro de hasta de 3 metros formados por grandes secciones de antena.

una experiencia completa en esta industria. Su equipo de 20 ingenieros está trabajando ocupados en la realización de un sistema del satélite automático que se espera que esté listo para mediados del 2010. El chófer designado por compañía tiene la tarea enviable de conducir con el mini autobús de la compañía en el que lleva instalado un prototipo de este sistema automático y prueba la recepción del satélite mientras conduce. Como pasajeros en el mini autobús nosotros pudimos ver de primera mano como funcionaba perfectamente el prototipo y mientras



■ Ésta es Li Peng. Ella es la Gerente de Producción y aquí se ve mostrándonos una sección de un plato de SVEC



nuestros ojos observaban un poco más en el caótico tráfico alrededor nuestro que mirar la mini TV incorporada, mientras el chófer conducía . Las aplicaciones de un sistema de rastreo automático incluyen la recepción de la TV naturalmente en vehículos en movimiento como en un automóvil, en un camión, en una furgoneta o incluso en un tren.

Pero Internet es el futuro, y por consiguiente están interesados en un receptor de Internet vía satélite que usando un sistema así podría alcanzar completamente unas nuevas dimensiones. El asunto de Internet vía satélite no está demasiado lejos de VSAT. Realmente es una unidad comercial separada por SVEC y les gustaría también fortalecer también aquí su posición en el mercado. Ésta es una tecnología desafiante y SVEC con su muchos años de experiencia en la producción pueden traer mucho juego a la mesa. Esto cubre tanto la Banda Ku así como la Banda Ka; la mayoría de las señales de Internet vía satélite pueden encontrarse en la Banda Ka. Éstos son desafíos técnicos están más allá, lejos de aquéllos que se encontrarían con la producción de platos de satélite; estos son desafíos en los que SVEC se está involucrando con entusiasmo.

SVEC tiene la ambición de convertirse en uno de los principales proveedores de sistemas de recepción de satélite en el mundo. Como el Director Wang Duo dice: " Nosotros nos preocupamos mucho del desarrollo de la alta tecnología. Es muy importante porque determina nuestra vida en el futuro. Nuestra meta es jugar un papel mucho más grande en el mercado mundial con una alta calidad y productos de tecnología ".

¡Esa sopa picante en Sichuan está hirviendo en SVEC!



■ Se usan los robots automáticos de soldadura en la producción de las varillas de apoyo.



■ Hay sólo dos fábricas de platos en China que tienen la habilidad de desarrollar los moldes en su propia planta de utilajes.



■ Una mirada a una prensa mecánica en la nave de la factoría. Los platos así como las secciones de plato se forman aquí con plancha de metal



■ Las secciones de los platos esperando aquí para su transporte.



■ Becky (a la izquierda), Gerente de Ventas para la Exportación, Alexander Wiese (en el centro), Jefe de redacción de TELE-satélite, y Wang Duo (a la derecha) el Director Gerente de SVEC



■ En la sala de muestras de SVEC: Frank está en el Equipo de Ventas de Exportación



■ En el centro de R&D con los ingenieros de desarrollo. En el fondo el Gerente de Desarrollos Wei Yun Han está discutiendo de su nuevo producto de sistema de rastreo automático.



■ Un prototipo de su nueva antena de satélite de auto rastreo instalada en el mini autobús de la compañía. El chófer mantiene un ojo en la mini TV mientras conduce para asegurarse que la recepción está libre de interferencias.



■ Una mirada en al área de Ventas: todas las preguntas de los clientes se resuelven aquí. Nueve empleados son responsables de la exportación con otros 25 responsables para las ventas domésticas.



■ Becky está al cargo del Equipo de las Ventas. Ella también viaja internacionalmente bastante a menudo y representa SVEC en las muestras de comercio.



■ Belinda Zhou es la Gerente de Ventas para el Medio Este y los mercados europeos



■ Reina es la Gerente de Ventas para África e India



■ Green Li es el Gerente de Ventas para el Sudeste de Asia y Rusia. Ella había leído el artículo de TELE-satellite sobre los platos rosados de Tailandia. Ella gesticula ante su monitor: " Nosotros también fabricamos platos de satélite en color rosa para nuestro cliente TrueVisions ".